

### ***Lust auf hochwertige und innovative Lebensmittel?***

Unser Mandant, Uplegger Food Company, bietet ein umfangreiches Sortiment an starken Lebensmittelmarken. Seit mehr als 100 Jahren überzeugt er mit hochwertigen Produkten besonders durch seine sehr hohe Dienstleistungsorientierung, Zuverlässigkeit und unkomplizierte Lösungsfindung. Am nationalen und internationalen Markt verfügt er über einen hervorragenden Ruf.

Als Arbeitgeber bietet er einen wertschätzenden Umgang und hohe Flexibilität sowie, durch sehr flache Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen, die Möglichkeit eigene Impulse einzubringen und sich zu entwickeln.

Für die Verstärkung des Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine kollegiale, offene und vertriebsstarke Persönlichkeit als

### **Key Account Manager (d/m/w)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- ganzheitliche Betreuung von definierten Kunden (Schwerpunkt LEH)
- selbstständige Durchführung der Jahresgespräche und Preisverhandlungen
- enge Zusammenarbeit mit den Sr. Key Account Managern, der Vertriebsleitung und der Geschäftsführung, u.a. zur Mitwirkung bei der Entwicklung des Produktportfolios
- ein kontinuierlicher Austausch mit den Kollegen und Kolleginnen, besonders aus Marketing und Logistik

#### **Ihr Profil:**

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z.B. zum Groß- und Außenhandelskaufmann) und/oder betriebswirtschaftliches Studium (Bachelor, Master), ergänzt durch erste Vertriebserfahrung aus dem FMCG-Bereich, idealerweise aus der Nahrungsmittelbranche
- gute Kenntnisse über die Strukturen des Lebensmitteleinzelhandels, verbunden mit einem „Blick“ für Trends
- Freude an selbständigem Arbeiten, eigener Weiterentwicklung und an einem lockeren, positiven Miteinander bei einem modern aufgestellten Familienbetrieb
- Begeisterung für Markenartikel, Mitgestaltung und Innovation sowie Kommunikations- und Verhandlungsstärke

#### **Sie erwartet:**

- spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit tollen Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der Unternehmensgruppe
- Vereinbarkeit von Familie, Freizeit und Job durch hohe Flexibilität
- moderne Arbeitsmittel
- attraktive Vergütung und Sozialleistungen
- private Zusatzkrankenversicherung
- EGYM Wellpass Firmenfitness
- PKW zur Privatnutzung (1% Regelung)

Sind Sie neugierig geworden? Dann stehen Ihnen Nicole Pappiér und Bianca Seidemann gern für Rückfragen zur Verfügung und freuen sich auf Sie. Selbstverständlich können Sie sich auf absolute Diskretion sowie auf eine offene und zeitnahe Rückmeldung verlassen.

Nicole Pappiér 04223-380191  
Bianca Seidemann 04223-390194

np@pappier.de  
bs@pappier.de

Birkenweg 51  
27777 Ganderkesee  
[www.pappier.de](http://www.pappier.de)